



# Ablaufplan zur Online-Schulung

## DEURAG Tarif 10.2024

### Vorteile für Ihre Privatkunden



Zeit	Inhalte	Lernziele	Erwerbbaare Kompetenzen	Methoden/ Medien	Zeit in Minuten
11:00 – 11:03	Begrüßung der Teilnehmer, Erläuterung des Ablaufs			Vortrag & Präsentation	0
11:03 – 11:13	Warum Rechtsschutz?	Bedarf für eine Rechtsschutzversicherung erkennen	Kostenanstieg eines Rechtsstreits über die Instanzen erkennen und beschreiben und bedarfsorientierte Kundengespräche zum Thema Rechtsschutz führen können.	Vortrag & Präsentation	10
11:13 – 11:53	Produktlinien EASY, SAFE, FREE	Inhalte der Produktlinien EASY, SAFE und FREE für Privatkunden kennenlernen.	Welche Produktlinien und Tarifvarianten für Privatkunden gibt es. Welche Leistungen sind mitversichert und Schadenbeispiele. Einsatz des Produktwissens für bedarfsorientierte Verkaufsgespräche.	Vortrag & Präsentation	40
11:53 – 12:03	Tipps & Vertriebsunterstützung	Die DEURAG Vertriebsunterstützung kennen.	Mit Hilfe der digitalen Deckungsnote und weiterer Vertriebsunterstützung bedarfsgerechte Kundengespräche zum Thema Rechtsschutz führen können.	Vortrag & Präsentation	10
12:03 – 12:05	Ende und Feedback				0